



RECRUTE UN(E) COMMERCIAL(E) STRUCTURE BOIS

REGION NORD-OUEST - BRETAGNE – PAYS DE LA LOIRE

L'entreprise FRANCE POUTRES, basée à Venansault en Vendée, est un fabricant industriel de solutions constructives bois. Initialement spécialisée dans la fabrication et la distribution de poutres en I (INOPANNE et INOJOIST), FRANCE POUTRES dispose aujourd'hui d'une gamme de produits de structure complète : bois massif abouté, lamellé collé, contrecollé, Lamibois.

Dotée d'un bureau d'études et de plusieurs centres d'usinage type Hundegger, FRANCE POUTRES s'est plus récemment positionnée sur la fourniture de structures complètes en bois : ossatures bois, bâtiments avec portiques bois, fermes traditionnelles, planchers, préaux, carports...

Pour accompagner sa forte croissance, FRANCE POUTRES souhaite recruter un(e) Commercial(e) Structure Bois sur la région Nord-Ouest (Bretagne, Pays de la Loire).

Contrat : CDI Temps complet

Statut : ETAM

Lieu de travail : Secteur Nord-Ouest (Bretagne, Pays de la Loire) – Siège social : Venansault (85)

Déplacements : fréquents, télétravail depuis votre domicile

Rémunération : Fixe selon profil et expérience + primes sur objectifs mensuels sur CA.

Prime d'objectif annuel sur % d'évolution du CA.

Moyens : véhicule de fonction, CB entreprise, télépéage, téléphone, PC

Avantages : Intéressement avec Plan Epargne Entreprise et Plan Epargne Retraite, Chèques Vacances, Chèques Cadeau Noël, Mutuelle ProBTP, Prévoyance, Retraite Complémentaire.

Prise de poste souhaitée : Mai 2020

Rattaché(e) à un Chef des Ventes, et en étroite collaboration avec les services supports (direction, bureau d'études et production), vous aurez pour principales missions :

- Le suivi et le développement du portefeuille client (le négoce bois et matériaux + industriel) :
 - Assurer la présence commerciale sur le périmètre défini ;
 - Créer et entretenir son réseau de revendeur ;
 - Prescrire les solutions FRANCE POUTRES auprès des entreprises du bâtiment, architectes, bureaux d'études ;
 - Assurer une veille technique et concurrentielle permanente sur le secteur ;
- L'établissement et le suivi des devis/commandes :
 - Analyser les besoins, lecture de plans ;
 - Concevoir des structures « simples » ;
 - Dimensionner des éléments simples sur un logiciel dédié ;
 - Utiliser l'outil ERP, rédiger des devis, suivre les délais.

Votre profil

De formation technique et/ou commerciale (BAC+2/BAC+5), vous justifiez impérativement d'une expérience d'au moins 5 ans dans les domaines d'activités liés au bâtiment et/ou à la construction bois.

Rigoureux(se), organisé(e) et autonome, vous avez le sens de l'écoute et l'esprit commercial.

Vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel, d'un sens du terrain et possédez une grande capacité à prendre du recul sur les situations et les besoins.

Vous avez la culture de la réussite et du résultat individuel et collectif et souhaitez mettre votre talent et votre enthousiasme au service d'une entreprise dynamique portée par un projet humain ambitieux au service du bien-être et de la performance.

Contact :

Envoyer lettre de motivation et C.V. par mail :

Agathe LEROUX – Service des Ressources Humaines - agathe.leroux@france-poutres.com